



Fondato e diretto da Luca Tatarelli

# Report Difesa

Geopolitica & Sicurezza  
Intelligo ergo scribo

HOME CHI SIAMO EDITORIALI GEOPOLITICA FORZE ARMATE POLIZIA LOCALE POLIZIA DI STATO CARABINIERI ESERCITO

MARINA MILITARE AERONAUTICA MILITARE NEWS MENU ▾ MAGAZINE ▾ **ANDRA' TUTTO BENE ▾**



Industrie della Difesa

**CY4GATE SIGLA UN ACCORDO DI COLLABORAZIONE CON ENGINEERING**

23 FEBBRAIO 2021



Sicurezza nazionale

**DIFESA: OPERATIVO IL PRIMO PRESIDIO VACCINALE ANTICO**

23 FEBBRAIO 2021

## PARTNER



**ATON IT**



Industrie della Difesa

Cyber Security: ATON IT entra sul mercato come distributore a valore aggiunto (

ARIA, TERRA, MARE, SPAZIO, CYBERSPAZIO. NON 1 MA 5 MONDI DA PROTEGGERE



**ELETTRONICA GROUP**  
Defence | Cyber | Security

**AZIENDA LEADER nel CAMPO ELETTRONICO, INFRAROSSO, ISR, CYBER e SICUREZZA**

## PARTNERSHIP



Centro Studi  
Sicurezza e Intelligence

**Roma.** In un mercato altamente competitivo e mutevole come quello dell'IT Consulting Service e della System integration, ATON IT entra sul mercato come distributore a valore aggiunto (VAD), specializzato nella selezione e nell'offerta di soluzioni di Cyber Security, IoT e Blockchain.

L'apice di questo processo evolutivo si concretizza in una nuova struttura fortemente voluta dal Company Management del Gruppo, che nel tempo si è strutturato e consolidato attraverso acquisizioni e partnership strategiche con aziende e professionalità nel settore della vendita indiretta sul canale B2B.

“La presenza sul canale verso Reseller e System Integrator – spiega Fulvio Duse, COO del Gruppo ATON – è gestita e garantita da una business unit di professionisti che, con esperienza quindicennale maturata nella distribuzione di soluzioni di Cyber Security e di Business Continuity di vendor nazionali e internazionali e forti di una struttura commerciale già esistente completamente integrata in azienda, ha l'obiettivo di posizionare ATON IT come player di riferimento nella ristretta cerchia dei Distributori a Valore sul mercato B2B”.



Fulvio Duse, COO del Gruppo ATON

L'offerta sul canale è multivendor e strutturata con soluzioni On Premises, MSP, MSSP, DRaaS, Cloud/Hybrid Cloud e verrà integrata e sostenuta da tutte le competenze Core di ATON IT, sia nell'affiancamento pre-vendita che in quello di supporto post vendita, nella progettazione, nella formazione, nella compliant normativa, nella Business Intelligence, nella tutela e nella salvaguardia delle trattative dei partner.

“L'investimento in infrastrutture e risorse umane impiegate nella nuova struttura VAD ha determinato uno stanziamento di 250 mila euro – conclude Duse -. Le previsioni ci dicono che già da quest'anno l'attività varrà circa il 15% del fatturato del 2020, per attestarsi, entro il 2025, in circa 3 milioni di euro”.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Tags: [ATON IT](#) [Blockchain](#) [Business Intelligence](#) [Cloud/Hybrid Cloud e](#) [COO del Gruppo ATON](#) [cyber security](#) [DRaaS](#) [Fulvio Duse](#) [IoT](#) [IT Consulting Service](#) [MSP](#) [MSSP](#) [On Premises](#) [System integration](#)

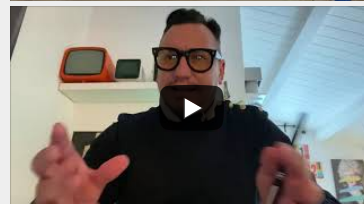


## SEGUICI SU FACEBOOK



## VIDEO

**REPORT DIFESA**  
Quotidiano di geopolitica e di sicurezza nazionale ed internazionale.



[Carica altri video...](#) [Iscriviti](#)

## EDITORIALI

**Nagorno-Karabakh: i droni e la solita guerra**

© 11 Febbraio 2021  
Di Vincenzo Santo\* Erevan. La guerra nel Nagorno Karabakh ha ...

**L'IRAN E L'ARMA DEL TERRORISMO: UNA "VENERE", ...**

© 4 Gennaio 2021  
Di Vincenzo Santo\* Washington. Donald Trump può risultare anche antipatico, ...